



中華民國儲蓄互助協會台東區會季刊

106 年 4 月
第二季
印刷品

收件人：



地 址：台東市臨潼街 77 號
電 話：089-346664
傳 真：089-346652
E-mail: twcu.a0014@msa.hinet.net



從困境中找到出口

文/副主委 樂冷. 跋初理嘞

90 年間我接觸並認識儲蓄互助社進而成為社員，二年後便被選為社理事會理事(司庫)，期間經歷了貸款委員、副社長(協商小組)、社長等不同的角色學習。五年前有機會到區會擔任區委員，除了定期參與區會委員事務與會議外，另因著任務分工不定期到四個社列席會議討論，以達成區委輔導員應盡之輔導責任。二年前有幸代表區會到協會實際參與了解；學習理事的不同角色與任務。

透過 16 年由實際接觸基層的單位社(理事會)；區域性區委員會(協助輔導單位社)；全國性儲蓄互助協會(中央指導決策單位)過程中，心中確實有許多的想法與淺見，特別是「如何從困境中找到一條出路」，應該是目前單位社、區會、協會共同的重要議題，願藉此提出個人觀點供大家參考與共勉，希冀藉由檢視社務，輔導協助社務成長，社會資源的連結、整合與運用，新法上路等訊息，思索未來因應策略，尋找出既穩定又能永續發展的方向。我們需要一起努力以赴的重點工作分享如下：

一、組織強健的社幹部團隊

社要穩定永續發展，需要有健全的理監事組織，並且充分發揮其功能。然而讓人隱憂的是，許多社幹部逐年老化，功能逐漸衰退，因此；如何讓社幹部年輕化，以活絡社務多元發展，應是社當前的的重要議題。要如何吸引年輕社員加入，需要社員與幹部們集思廣益，共同努力藉由宣導儲蓄互助社運動，從服務區域中召募志願服務者，找出新的契機。

二、塑造發展性的社專職人力

社務雖繁瑣多元，但這何嘗不是一個可以透過服務，真實的去實踐愛與關懷人的場域，我深信社專職若認同社的服務宗旨，願意謙卑學習接受裝備並發揮所學，盡心盡力推動社各樣業務，與社員營造良好的互動關係，與社幹部有好的合作默契與機制，社必然能走向穩定永續發展。



三、走出辦公室走進社區

社業務需要藉由各樣的區域性與資源單位活動、部落與教會聚會，讓更多的人有機會接觸與認識，單靠社員介紹其效果有限，加上從整體的數據與區域的人數比率，我們其實還有很大的禾場需要去共同努力開發，因此；強烈鼓勵社幹部與專職透過會議共同討論研擬，如何走出辦公室走進社區，以增加曝光率與知名度，讓許多需要被幫助的得以獲得協助，我認為這也是刻不容緩的要務。



四、併社的新思維

評估許多社因著社幹部的逐年老化，理監事功能逐漸式微，又無法在短期內改造社組織團隊，新社員吸收困難，確實難以突破現實困境。是故；我認為併社重新再組織、建造，是必經的轉變過程，惟需要社幹部與專職有強烈的共識，願意放下小我來成就大我，及區、協會的積極輔導介入與全力協助來達成。



綜融以上淺見，很重要的關鍵仍須要區會與區委員、協會的支持與關心，尤其在政策法案上資訊的傳遞與資源的爭取。若我們都能在自己所選擇的職分上盡心竭力，並且知己知彼，我深信要突破現實困境，再創儲蓄互助社運動另一個春天，就指日可待了。

~共勉之！



安 基 業 務 宣 導

- **防癌互助基金**可指定身故受益人，需填具「團體保險受益人指定通知暨同意書」，身故受益人指定若非為「配偶」、「直系親屬」者，請於空白處說明指定原因，若未註明，將會收到核保照會單通知補正。
但殘廢及醫療保險金受益人為被保險人本人，不受理其指定或變更。若被保險人本人在請領前已身故，則改由全體法定繼承人請領，應檢附全體法定繼承人之現行戶籍謄本和填具繼承系統表，以上文件缺一不可，無法指定由其中一人代為請領。
- **幹部互助基金**的身故或喪葬費用保險金受益人順位為：1. 配偶及子女 2. 父母 3. 祖父母 4. 孫子女 5. 兄弟姐妹；殘廢及醫療保險金的受益人為被保險人本人，不受理其指定或變更。因此，若幹部身故而配偶和子女均健在時，配偶和子女均需於理賠申請書上簽名，檢附配偶和子女現行戶籍謄本和填具繼承系統表，以上文件缺一不可，無法指定由其中一人代為請領。
- **社員團體互助基金、防癌互助基金、重大疾病互助基金、社員意外互助基金**若須開立繳費證明，請至本會網站檔案下載→安全基金→其他→各項繳費證明申請表格。
- **幹部、社員團體、社員團體意外、社員防癌、社員重大疾病**參加和退出受理截止日為每月 25 日，僅**社員常青意外互助基金**受理截止日為每月 20 日，需於受理截止日(含)三日內將名冊及相關文件送達本會，方能於次月 1 日生效。



東台社 榮獲
105 年全國業務競賽
甲組 第四名



年會-頒發業務競賽獎



台東區 105 年專職業務績效成績

105 年各社業務競賽成績

- 第一名 東台社
- 第二名 南王社
- 第三名 金崙社
- 第四名 土坂社
- 第五名 延平社

- 第一名 東台社/余美智、包謝鳳英
- 第二名 作基社>林裕娟
- 第三名 東園社>江玉美、彭劉知芳

1~4 月 活 動 剪 影



監事研習



參加全國會員代表大



放款委員研習



社幹部研習



★★★★★★★★★★

106 年第一季

業務競賽成績前 5 名

- 第一名 東台社 761 分
- 第二名 南王社 464 分
- 第三名 土坂社 461 分
- 第四名 延平社 459 分
- 第五名 東園社 457 分

★★★★★★★★★★

★★★★★★★★★★

106 年第一季

股金成長前 5 名

- 第一名 東台社 498 萬
- 第二名 馬偕社 262 萬
- 第三名 台東社 90 萬
- 第四名 南王社 75 萬
- 第五名 新興社 75 萬

★★★★★★★★★★

★★★★★★★★★★

106 年第一季

人數淨成長前 5 名

- 第一名 東台社 53 人
- 第二名 東園社 12 人
- 第二名 馬偕社 12 人
- 第三名 大鳥社 9 人
- 第三名 南王社 9 人

★★★★★★★★★★

旅平險獎勵辦法

1. 獎勵資格：於「中壽旅安網」投保平台完成投保。
2. 獎勵期間：自 106.4.01 至 105.6.30。
3. 獎勵對象：各社**專職**。
4. 獎勵內容：
 - 早鳥獎：單件保費達 1500 元(含)以上，每名「全聯禮券 100 元」乙張。
 - 推廣獎：每月累計達 8,000 元(含)以上者，每名提供「全聯 100 元禮券」十張。

【其他詳情請至協會網站查詢】

海產店有兩個人 喝得興高彩烈

老王：請問你是哪裡人？ 答：台北
 老王：哇！我也是台北，同鄉，乾杯。
 老王又問：你台北哪裡呀？ 答：北投
 哇～我也是北投，再乾一杯！
 老王再問：北投哪裡呀？ 答：石牌
 哇～我也是石牌，再乾一杯！
 接著問：您貴姓？ 答：我姓王
 哇～我也是耶～再乾三杯！

海產店老闆
實在看不下去了

喂！王太太妳老公
和妳兒子喝醉了...



協區會活動預告



日期	內容	對象	地點
5/16(二)~5/18(四)	儲蓄互助社行政專修班-協會	專職、社務助理	協會
6/2(五)~6/3(六)	區會幹部研討會-東區	區會委員、 小組成員	花蓮遠雄悅來飯店
6/27(二)	安基業務研習-區會	專職、社務助理	社福館